



## **Documento per l'incaricato alle vendite Sneep**

- Dichiarazione sostitutiva
- Piano compensi
- Privacy
- Termini e condizioni





Benvenuto/a

È con immensa gioia che ti do il benvenuto nella grande famiglia SNEP.

Sono orgoglioso di poterti accogliere in questa Azienda e sono sicuro che insieme potremo fare tantissima strada.

Grazie di percorrerla insieme a tutti noi”

Lavorare nel network non è cosa facile, lo sappiamo, è necessario assumersi le responsabilità del proprio operato e cercare di imparare ogni giorno tutto e da tutti.

Questa straordinaria attività che ti potrà portare anche a risultati importanti, fino alla realizzazione dei tuoi obiettivi, ti chiederà impegno, dedizione, coraggio, determinazione e COSTANZA.

In tanti anni di esperienza ho potuto assistere allo sviluppo di carriere importanti di persone che come te sono partiti dal Kit d'ingresso, ma nessuno è mai riuscito senza quella determinazione e costanza necessaria a un buon imprenditore che vuole raggiungere il successo.

Voglio darti questi suggerimenti sia che tu sia un esperto di network sia che tu sia alle prime armi:

Cerca di fare del tuo meglio per fare bene quello che fai.

Impara sempre tutto da tutti. “non si finisce mai di imparare!”

Trasmetti agli altri il tuo sapere. “condividerlo è successo”

Abbi sempre l'umiltà dell'ultimo arrivato.

Mantieni sempre l'entusiasmo dei tuoi primi giorni.

Renditi disponibile per tutto e con tutti.

Spero che tu possa veramente avere un enorme successo in questa Società, il piano di Marketing che ho disegnato l'ho pensato per questo, VOGLIO il tuo successo e ce la metterò tutta per riuscirci e per aiutarti a VINCERE.

Puoi contare su di me

Benvenuto/a nella squadra dei VINCENTI

Buon lavoro

Giorgio Buralassi  
*Presidente Snep SpA*



SNEP SpA

Linee Guida per gli Incaricati e Piano Compensi

Il presente documento, denominato "Linee Guida per gli Incaricati e Piano Compensi", forma parte essenziale ed integrante del contratto tra l'Incaricato alle Vendite a Domicilio e SNEP SpA (di seguito, "SNEP", o la "Società"). Le presenti linee guida ed il piano compensi stabiliscono i criteri secondo i quali l'Incaricato dovrà condurre il proprio rapporto con SNEP e svolgere l'attività oggetto del contratto anzidetto, così come con gli altri Incaricati di SNEP ed i consumatori finali.

Le presenti Linee Guida ed il piano compensi individuano, altresì, i criteri secondo i quali gli Incaricati ricevono da SNEP i corrispettivi relativi all'attività dai medesimi svolta. Al fine di mantenere l'integrità del sistema SNEP ciascun Incaricato accetta di svolgere la propria attività nel rispetto delle presenti Linee Guida.

Resta inteso che la finalità delle presenti Linee Guida è quella di far sì che l'attività oggetto del contratto anzidetto venga svolta da ciascun Incaricato nel rispetto di principi comuni a tutti gli altri Incaricati, di talché dette Linee Guida non incidono in alcun modo sulla condizione di lavoratore autonomo dell'Incaricato ai sensi dell'Art. 3, comma 3 della Legge n. 173/2005.

Tenuti debitamente in considerazione i rispettivi e ragionevoli interessi di SNEP e dei suoi Incaricati, sia nello svolgimento dell'attività oggetto del Contratto che nella prospettiva di un ulteriore sviluppo del sistema di SNEP, quest'ultima potrà decidere di rivedere e modificare – laddove necessario e/o opportuno in caso di modifiche alle disposizioni normative applicabili ed in caso di evoluzione delle circostanze economiche e commerciali- le presenti Linee Guida ed il piano compensi.

#### **Il presente documento è suddiviso nelle seguenti sezioni:**

- A. Il Modello Commerciale adottato di SNEP.
- B. Principi Generali.
- C. Linee Guida Etiche.
- D. Definizioni contenute nel Piano Compensi.
- E. Il Piano Compensi in dettaglio.

#### **A. Il Modello Commerciale adottato da SNEP.**

SNEP opera in Italia attraverso propri Incaricati alle Vendite a Domicilio ("Incaricati") debitamente nominati ai sensi dell'Art. 19 del Decreto Legislativo n. 114/1998 e successive modifiche ed integrazioni, nonché della Legge n. 173/2005, i quali promuovono, direttamente od indirettamente, la raccolta di ordini di acquisto dei prodotti commercializzati da SNEP da parte dei consumatori finali.

Il sistema di vendite dirette di SNEP è strutturato secondo i principi del c.d. "Multilevel Marketing" ("MLM"), in base al quale, in breve, ciascun Incaricato ha l'opportunità di sviluppare una propria struttura di vendita, meglio nota come "downline".

Le vendite Multilivello ed il relativo sistema di corrispettivi prevedono diversi "livelli" di Incaricati. Difatti, nelle strutture Multilivello, oltre alle provvigioni relative agli ordini raccolti direttamente presso i consumatori, l'Incaricato ha, altresì, diritto ad ulteriori provvigioni sulla base del volume di vendite raggiunto da quegli Incaricati che lo stesso ha "sponsorizzato", formato, supportato e motivato allo scopo di incrementare il volume di vendite anzidetto (i c.d. "Incaricati sponsorizzati", facenti parte della downline).

Il sistema SNEP può essere riassunto come segue:

- non vi è scambio di prodotti per denaro tra "amici";
- tutti i consumatori finali acquistano direttamente da SNEP tramite il sito web <http://mysnep.com> pertanto, i prodotti vengono consegnati direttamente da SNEP ai predetti consumatori finali
- i consumatori finali beneficiano dei vantaggi offerti dal sistema di vendite dirette in virtù dei servizi che lo stesso offre tra i quali dimostrazioni e le illustrazioni personali dei prodotti, la consegna a domicilio dei prodotti acquistati viene effettuata da SNEP tramite i suoi corrieri;
- non viene richiesto agli Incaricati la creazione di un magazzino prodotti, che richieda, quindi, l'acquisto obbligatorio di prodotti;
- l'opportunità di diventare Incaricato viene offerta a chiunque, senza distinzione di razza, sesso, nazionalità, credo religioso e politico, a condizione che, tuttavia, specifici requisiti siano soddisfatti dal richiedente Incaricato;
- essere predisposti all'attività di vendita, al lavoro di squadra, nonché il porsi al servizio degli altri e della famiglia, sono i "valori cardine" del concetto e del sistema SNEP.

#### **I CINQUE PILASTRI DEL SISTEMA SNEP SONO:**

In primo luogo Azienda Italiana con prodotti formulati e confezionati in Italia

In secondo luogo, i prodotti SNEP possono essere utilizzati quotidianamente (sempre, tuttavia, secondo corrette modalità tenuto conto della natura dei prodotti stessi), sono economici e caratterizzati da formule uniche, sinergiche e di elevata qualità.

Terzo SNEP opera, con i propri prodotti, nei mercati del fitness e del wellness, ossia settori "chiave" per gli integratori alimentari.

Quarto, il piano compensi adottato da SNEP è equo e bilanciato.

Quinto, è importante per i potenziali Incaricati, così come per i clienti di SNEP (anche potenziali) comprendere che il sistema di vendita diretta sviluppato e implementato da SNEP:

Non si caratterizza per uno "schema piramidale". Non è pertanto un gioco o concorso a premi, né un piano di sviluppo od una c.d. "catena di Sant'Antonio", che prevede la possibilità di guadagno attraverso il mero reclutamento di altre persone, ed in cui il "diritto al reclutamento" viene trasferito all'infinito previo il pagamento di una somma/corrispettivo; non è una "struttura di vendita", né un "club di acquisti", in cui il principale incentivo economico dei membri/Incaricati appartenenti alla struttura è basato sul mero reclutamento di nuovi membri/Incaricati piuttosto che sulla loro capacità di vendere o promuovere la vendita dei prodotti.

## B. Principi Generali

È bene evidenziare che il piano compensi (il "Piano") adottato da SNEP è basato sui seguenti principi generali, che regolano e disciplinano i corrispettivi a cui possono aver diritto gli Incaricati:

1. i corrispettivi sono versati agli Incaricati qualificatisi come tali secondo quanto previsto nel Piano e che rispettino i termini e le condizioni stabiliti nei contratti dai medesimi sottoscritti con SNEP;
2. è ammesso un solo Incaricato titolare di "ID" per persona;
3. il Piano attribuisce all'Incaricato il diritto di guadagnare sulle vendite dei prodotti ai consumatori i quali provvederanno ad effettuare ordini sul sito web **www.mysnep.com** previa registrazione la quale prevede un "ID" dell'incaricato. Ogni volta che il cliente effettuerà un ordine, saranno pagate le commissioni al distributore, Il cliente potrà effettuare il suo ordine, anche telefonicamente direttamente alla SNEP, solo se precedentemente registrato e collegato al suo incaricato, connesse agli ordini raccolti direttamente dall'Incaricato stesso, così come agli ordini raccolti presso i consumatori da quegli Incaricati che sono "membri sponsorizzati" appartenenti alla "downline" dell'Incaricato, sempreché, tuttavia, siffatti ordini, accettati da SNEP, abbiano avuto regolare esecuzione;
4. per le finalità di cui al presente Piano, un ordine ha avuto "regolare esecuzione" una volta consegnati i prodotti al consumatore finale e una volta che SNEP ha ricevuto il pagamento integrale del prezzo del/i prodotto/i venduto/i;
5. gli Incaricati non avranno diritto alla provvigione per gli ordini che SNEP decidesse, a propria esclusiva discrezione, di non accettare o a cui decidesse di non dare esecuzione;
6. la base per il calcolo delle provvigioni è rappresentata dai Punti Volume (P.V.) assegnati ai prezzi di vendita dei prodotti corrisposti ai clienti.
7. poiché gli Incaricati hanno diritto alle provvigioni solo quando sia stato ricevuto, da parte di SNEP, l'integrale pagamento del prezzo di vendita versato dai clienti, in caso di parziale o dilazionato pagamento, ovvero in caso di rinunzie da parte di SNEP o di accordi transattivi tra SNEP ed i clienti, gli Incaricati avranno diritto a ricevere provvigioni commisurate alle somme effettivamente ricevute da SNEP.
8. un Incaricato non riceve alcun corrispettivo per la mera attività di "sponsorizzazione" e/o reclutamento di altri Incaricati; l'unico modo per maturare il diritto alle provvigioni è la vendita di prodotti;
9. la misura dei guadagni di ciascun Incaricato dipenderà dai suoi sforzi, dal tempo investito e dalla sua passione profusa nello svolgimento dell'attività di Incaricato;
10. SNEP non garantisce alcuna soglia di profitto, né garantisce all'Incaricato alcuno specifico guadagno e/o reddito;
11. a ciascun prodotto viene assegnato un determinato numero di "PV". Le qualifiche ed i corrispettivi sono calcolati sulla base dei "PV", che hanno un valore di 1 € ogni PV, ai fini del calcolo dei corrispettivi e dei pagamenti di questi ultimi;
12. È concesso, per ogni singolo distributore, la possibilità di acquisto di prodotti per uso personale limitatamente a 600PV (seicento) mensili.

Un consuntivo relativo a ciascun mese verrà riportato da SNEP sul sito <http://mysnep.com> nell'area personale di ogni singolo distributore - indicante il dettaglio delle vendite con i relativi PV e il calcolo dei corrispettivi dovuti. Il consuntivo sarà disponibile sul proprio Back-office non oltre la fine del mese successivo a quello oggetto del consuntivo.

Se un Incaricato ritiene vi siano errori e/o inesattezze nel calcolo delle provvigioni e/o delle qualifiche indicati nel consuntivo, sarà tenuto a darne tempestiva segnalazione a SNEP.

I corrispettivi verranno liquidati agli Incaricati a mezzo bonifico bancario.

## C. Linee guida etiche

Nello svolgimento della propria attività, ciascun Incaricato si impegna a rispettare il Codice Etico di SNEP, che prevede i seguenti principi:

1. impegnarsi a svolgere la propria attività basandosi sui principi di correttezza e trasparenza. Nel relazionarsi con i consumatori finali, l'Incaricato non dovrà, pertanto, adottare alcuna pratica commerciale ingannevole, fraudolenta o scorretta, secondo quanto stabilito dal Titolo III del "Codice del Consumo" (i.e., il Decreto Legislativo n. 206/2005 e successive modifiche ed integrazioni);
2. presentare il sistema SNEP a ciascun potenziale Incaricato in modo veritiero e corretto, ed assicurarsi di illustrare ai potenziali Incaricati solo quanto sia stato approvato nelle pubblicazioni e nella letteratura ufficiale di SNEP. In particolare, non è consentito tentare di persuadere chiunque ad effettuare pagamenti promettendo vantaggi economici derivanti dal mero coinvolgimento di altre persone nel sistema SNEP
3. non riportare in modo fuorviante che rilevanti guadagni e/o profitti possano essere facilmente ottenuti dagli Incaricati di SNEP;
4. identificare immediatamente se stessi e SNEP, illustrando ai clienti la finalità della propria visita. Gli Incaricati dovranno sempre mostrare il proprio "Tesserino di riconoscimento" fornito da SNEP;
5. prima di raccogliere qualsiasi ordine di acquisto del consumatore finale, gli Incaricati dovranno fornire a quest'ultimo un'illustrazione e dimostrazione dei prodotti di SNEP, così come le seguenti, ulteriori, informazioni:
  - a) l'identità di SNEP e l'indirizzo della sua sede legale;
  - b) le principali caratteristiche dei prodotti;
  - c) il prezzo dei prodotti, compresa qualsivoglia imposta applicabile agli stessi (IVA inclusa);
  - d) i costi di spedizione;
  - e) i termini di pagamento e di consegna dei prodotti;
  - f) spiegare al cliente che ha diritto ad esercitare il diritto di recesso entro 30 giorni dal ricevimento della merce, così come indicato nel modulo d'ordine e sul sito **www.mysnep.com** alla voce termini e condizioni.
  - g) i termini della garanzia applicata ai prodotti;
  - h) le informazioni circa il servizio post-vendita e sul servizio di assistenza ai clienti offerti da SNEP

6. Le informazioni dovranno essere fornite ai consumatori finali in modo chiaro e comprensibile con il dovuto riguardo ai principi di buona fede nelle relazioni commerciali affinché i consumatori finali possano comprendere la natura dell'offerta dei prodotti e gli obblighi che i medesimi assumono con l'ordine d'acquisto. Specifica attenzione dovrà essere riservata alle norme che disciplinano la protezione di coloro che sono incapaci di prestare il proprio consenso, secondo quanto stabilito dalla legislazione applicabile, quali, ad esempio, coloro che non hanno raggiunto la maggiore età (18 anni), ovvero che non siano in possesso della necessaria capacità di agire. Gli Incaricati, inoltre, non dovranno formulare promesse orali che direttamente od implicitamente potrebbero ingannare i clienti con riguardo ai termini ed alle condizioni dell'offerta dei prodotti;
7. gli Incaricati dovranno sempre approfondire il massimo sforzo per fornire risposte accurate e comprensibili a tutte le domande dei clienti concernenti i prodotti, così come i termini, le condizioni, le policy e le procedure di vendita applicate da SNEP;
8. gli Incaricati dovranno astenersi dall'effettuare paragoni potenzialmente ingannevoli od in contrasto con i principi di concorrenza leale. I termini di paragone non dovranno essere indicati in modo sleale e si dovranno basare su fatti che possano essere dimostrati e comprovati. Gli Incaricati non dovranno denigrare alcuna azienda e/o impresa e/o prodotto, sia in maniera espressa che implicita, e non dovranno approfittarsi in modo sleale della buona reputazione legata ai nomi commerciali e simboli di altre aziende, imprese o prodotto;
9. gli Incaricati non dovranno indurre alcun cliente ad acquistare alcun prodotto riferendo che si possa ottenere la riduzione o la rifusione del prezzo di acquisto indirizzando altri clienti a SNEP per acquisti analoghi, se tale riduzione o recupero sono legati ad eventi futuri ed incerti.

## **D. Definizioni contenute nel Piano Compensi**

### **Cliente al dettaglio**

Un cliente al dettaglio è qualsiasi consumatore finale -che non sia un Incaricato- che acquisti prodotti di SNEP.

### **Cliente Privilegiato**

Un cliente Privilegiato è un cliente che a fronte dell'acquisto di un Kit Small (contenete prodotti e campionature di prodotti) del valore di 37€ iva compresa, ottiene una agevolazione del 15% di sconto calcolato sul valore dei PV di ogni prodotto.

### **Distributore (Incaricato)**

Un Distributore è il cosiddetto venditore "porta a porta" che operi quale lavoratore autonomo e che, in nome e per conto di SNEP, senza vincolo di subordinazione, promuove, direttamente od indirettamente, la raccolta di ordini di acquisto presso il domicilio del consumatore finale, o nei locali nei quali questi si trova, anche temporaneamente, per motivi personali, di lavoro, di studio, di intrattenimento o di svago, come definito all'Art. 19 del Decreto legislativo n. 114/1998 e nella Legge n. 173/2005 e successive modifiche ed integrazioni. Il Distributore/incaricato è colui che acquista Un Entri Kit che contiene prodotti e campionario per oltre il suo costo iva compresa e sottoscrive i moduli necessari (Contratto di incaricato, Privacy, Piano compensi) li fa pervenire alla SNEP con allegato un documento di identità in corso di validità e una foto tessera. Il distributore acquisisce una commissione su ogni vendita pari al 25% del valore dei PV di ogni singolo prodotto.

### **Prodotti**

I Prodotti che compaiono nel catalogo SNEP e/o sul sito <http://mysnep.com> sono i prodotti che l'incaricato è autorizzato a promuovere, nessun altro prodotto potrà essere venduto od offerto in vendita ai clienti e ai distributori/Incaricati SNEP.

### **Downline**

La Downline è la rete sviluppata da un Distributore/Incaricato, composta da Distributori/Incaricati "sponsorizzati" dal predetto Incaricato e da quelli discendenti dagli stessi.

### **Upline**

La Upline è la "linea" composta dagli Incaricati collocati al di sopra di un Incaricato. La Upline pertanto consiste nello Sponsor dell'Incaricato, lo Sponsor del suo Sponsor e così via.

### **Punti Volume**

Ogni prodotto SNEP ha un prezzo di vendita ed anche un valore calcolato in Punti Volume ("PV"). La somma di PV viene utilizzata per il calcolo del corrispettivo e degli sconti spettante al cliente privilegiato, al Distributore/Incaricato e al Supervisore in conformità a quanto stabilito nel Piano.

### **Supervisore**

Sarà Supervisore il distributore/incaricato che in un mese solare raggiunge un volume di vendita fra i suoi clienti diretti e i suoi clienti privilegiati e dei suoi distributori al 25% di 1000 PV oppure effettua una vendita ad un unico cliente sia diretto che privilegiato di minimo di 1000PV al quale cliente sarà riconosciuto uno sconto del 35%. Non appena il volume di qualifica viene raggiunto il distributore ottiene la qualifica di Supervisore, acquisisce un guadagno del 50% sui punti volume di ogni vendita effettuata ai propri clienti, uno sconto del 50% sui PV dei suoi ordini personali (max 600PV al mese) un guadagno del 35% sui PV delle vendite effettuate ai suoi clienti privilegiati (clienti con sconto 15% sui PV), una provvigione del 25% dei PV di tutti i distributori e il 25% sui PV di tutti i clienti che fanno un ordine unico superiore 500 PV.



### **Supervisore Attivo (SA)**

E' Supervisore attivo il supervisore che nel mese raggiunge almeno 200 P.V tra vendite a suoi clienti, PV fatti da propri distributori al 25% e suoi acquisti per uso personale. Con tale punteggio si mantiene il 50% di guadagno sui PV delle vendite. (200PV = PVP+PVG )

### **Supervisore Attivo e Qualificato (SQ)**

E' Supervisore attivo e qualificato il supervisore che nel mese raggiunge almeno 600 P.V tra vendite a suoi clienti, vendite dei suoi distributori al 25% e suoi acquisti per uso personale. Con tale punteggio si mantiene il diritto del 50% e si ha diritto a percepire i guadagni royalties sui livelli discendenti di supervisori ( 1° Livello 5% - 2° Livello 8% - 3° Livello 6%)

### **Premi Aggiuntivi**

I premi aggiuntivi sono riconoscimenti provvigionali riservati ai Supervisor attivi e qualificati (SQ) e consistono nel diritto di ricevere:

- commissioni del 5% sulla prima linea di supervisori facente parte della Downline
- commissioni del 8% sulla seconda linea di supervisori facente parte della Downline
- commissioni del 6% sulla terza linea di supervisori facente parte della Downline

### **Provvigioni**

Le provvigioni maturate da un Distributore o Supervisore sono calcolate sui punti volume degli ordini dei propri clienti, e i propri clienti privilegiati sia che questi siano raccolti direttamente dall'incaricato, sia che gli ordini siano passati direttamente alla SNEP o che il cliente e il cliente privilegiato stesso effettui ordini dal sito web <https://mysnep.com>

### **Sponsor**

Uno sponsor è un Incaricato che abbia a sua volta sponsorizzato un altro Incaricato. Ciascun Incaricato ha direttamente uno sponsor sopra di lui; solo i Distributori/ Incaricati possono sponsorizzare altri Distributori/ Incaricati.

### **Punti volume crescenti (PVC)**

Raggiunto il livello di Supervisore Attivo (SA) i PV di tutto il gruppo (Downline) compreso quelli delle proprie vendite viene accumulato mese dopo mese e determinerà scatti di carriera e riconoscimenti provvigionali. I PV si accumulano finchè si mantiene lo status di SV attivo (SA).

Perdere lo status di SA comporta l'azzeramento dei PVC

### **Consumo Personale**

Gli Incaricati possono effettuare acquisti per consumo personale usufruendo dello sconto a loro riservato fino ad un massimo di 600PV (seicento) per mese solare.

E' compito di ogni Distributore/Incaricato raccogliere gli ordini dai propri clienti e trasmetterli alla azienda SNEP che effettuerà la consegna all'indirizzo indicato.

## **E. Piano compensi in dettaglio**

### **Introduzione**

Il Piano è equo e bilanciato e, in particolare, più gli Incaricati investono tempo ed impegno nella loro attività, maggiori potrebbero essere le loro chance di incrementare il potenziale guadagno. Il Piano remunera unicamente gli Incaricati.

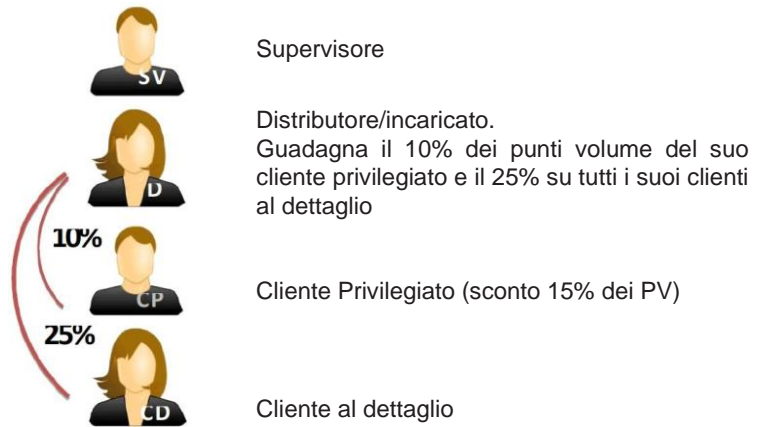
SNEP paga le provvigioni sugli ordini raccolti dagli Incaricati. Le provvigioni sono connesse agli ordini dei clienti che siano stati accettati da SNEP e che abbiano avuto regolare esecuzione.

Il Piano prevede il pagamento in provvigioni del 76% del valore in PV associato a ciascun prodotto. Il valore corrente in Euro di un Punto Volume viene indicato nel consuntivo mensile anzidetto e in ordine progressivo nel proprio back-office sul sito web <http://mysnep.com> oppure può essere ottenuto contattando SNEP SpA

## Provvigioni

Le provvigioni per acquisti promossi possono essere sia dirette che indirette, come definite qui di seguito.

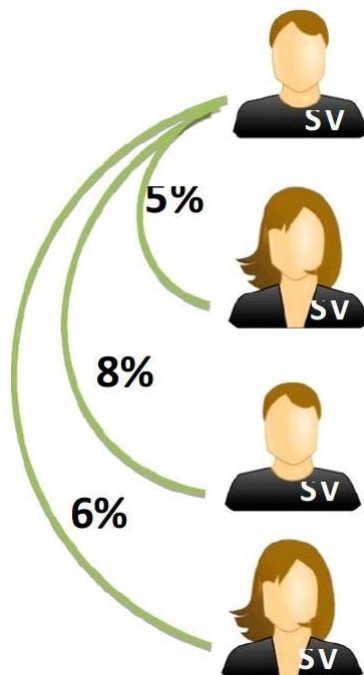
### A. Provvigioni Dirette del distributore



### B. Provvigioni Dirette del Supervisore



### C. Premi aggiuntivi riservati ai supervisori attivi



## Status di leadership

Un Incaricato può raggiungere cinque differenti status: Zaffiro, Rubino, Smeraldo, Diamante, Diamante Black.

- a. Raggiunge lo status di **Zaffiro** chi raggiunge:  
**40.000 PV** senza limiti di tempo e ha 1000 PV fra PVP e PVG e almeno **5 (SA)** nel mese di qualifica
- b. Raggiunge lo status di **Rubino** chi raggiunge:  
**120.000 PV** senza limiti di tempo e ha 1000 PV fra PVP e PVG e almeno **7 (SA)** nel mese di qualifica
- c. Raggiunge lo status di **Smeraldo** chi raggiunge:  
**240.000 PV** senza limiti di tempo e ha 1000 PV fra PVP e PVG e almeno **10 (SA)** nel mese di qualifica
- d. Raggiunge lo status di **Diamante** chi raggiunge:  
**600.000 PV** senza limiti di tempo e ha 1000 PV fra PVP e PVG e ha almeno **15 (SA)** nel mese di qualifica
- e. Raggiunge lo status di **Diamante Black** chi raggiunge:  
**2.000.000 PV** senza limiti di tempo e ha 1000 PV fra PVP e PVG e ha almeno **20 (SA)** nel mese di qualifica

## Riconoscimenti

I riconoscimenti delle provvigioni indirette, ogni mese, saranno condizionate dal raggiungimento degli stessi parametri necessari per la qualifica.

- a. Provvigione del 2,5% sul 4° Livello di supervisor
  - b. Provvigione del 1,5% sul 5° Livello di supervisor
  - c. Provvigione del 1% sul 6° Livello di supervisor
  - d. Provvigione del 1% sul 7° Livello di supervisor
  - e. Provvigione del 1% sul 8° Livello di supervisor
- È fatto divieto a chi raggiunge il grado di Zaffiro e successivi di essere iscritto ad altri Network Marketing o MLM in concorrenza o non con la società Snep.
  - È fatto divieto promuovere anche a nome di terzi e familiari e non, altre attività correlate al sistema Network.
  - È fatta eccezione per tutti coloro i quali abbiano richiesto e ottenuto il consenso scritto da parte della società Snep SpA

SNEP SpA

L'Amministratore Delegato

**Giorgio Burgalassi**



ID Incaricato/Distributore

# SNEP SpA

## DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DI CERTIFICAZIONE

(art. 47 – D.P.R. n. 445 del 28/12/2000)  
Viale Italia n. 1 56038 – Ponsacco Pisa Tel 0587 466220  
Codice Fiscale/Partita iva 02142520507

\*Il/La sottoscritto/a \_\_\_\_\_

\*nato/a a \_\_\_\_\_ il \_\_\_\_\_

\*C.F. \_\_\_\_\_

\*residente in \_\_\_\_\_ \*Via \_\_\_\_\_

\*Nazione \_\_\_\_\_ \*Cittadinanza \_\_\_\_\_

consapevole delle sanzioni penali richiamate dall'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000 n. 445, in caso di dichiarazioni mendaci e di formazione o uso di atti falsi, ed informato/a che i dati forniti saranno utilizzati ai sensi del D.lgs 196/2003,

### **DICHIARA, SOTTO LA PROPRIA RESPONSABILITÀ**

Di essere in possesso di tutti i requisiti di onorabilità previsti dall'art. 71, commi 1 e 2, D.lgs. n. 59 del 26 marzo 2010, per l'accesso e l'esercizio delle attività commerciali, ivi inclusa l'attività di Incaricato alle Vendite presso il Domicilio dei Consumatori, e, quindi:

- di non essere stato dichiarato delinquente abituale, professionale o per tendenza, salvo aver ottenuto la riabilitazione;
- di non aver riportato una condanna, con sentenza passata in giudicato, per delitto non colposo, per il quale è prevista una pena detentiva non inferiore nel minimo a tre anni, sempre che sia stata applicata, in concreto, una pena superiore al minimo edittale;
- di non aver riportato, con sentenza passata in giudicato, una condanna a pena detentiva per uno dei delitti di cui al libro II, Titolo VIII, capo II del codice penale, ovvero per ricettazione, riciclaggio, insolvenza fraudolenta, bancarotta fraudolenta, usura, rapina, delitti contro la persona commessi con violenza, estorsione;
- di non aver riportato, con sentenza passata in giudicato, una condanna per reati contro l'igiene e la sanità pubblica, compresi i delitti di cui al libro II, Titolo VI, capo II del codice penale;
- di non aver riportato, con sentenza passata in giudicato, due o più condanne, nel quinquennio precedente all'inizio dell'esercizio dell'attività, per delitti di frode nella preparazione e nel commercio degli alimenti previsti da leggi speciali;
- di non essere sottoposto ad una delle misure di prevenzione di cui alla Legge 27 dicembre 1956, n. 1423, o nei cui confronti sia stata applicata una delle misure previste dalla Legge 31 maggio 1965, n. 575, ovvero a misure di sicurezza;
- di non aver riportato, con sentenza passata in giudicato, una condanna per reati contro la moralità pubblica e il buon costume, per delitti commessi in stato di ubriachezza o in stato di intossicazione da stupefacenti; per reati concernenti la prevenzione dell'alcolismo, le sostanze stupefacenti o psicotrope, il gioco d'azzardo, le scommesse clandestine, nonché per reati relativi ad infrazioni alle norme sui giochi.

Inoltre, e qualora richiesto da SNEP SpA, dichiaro di rendermi disponibile a fornire a quest'ultima qualsivoglia documento (ivi incluso, ma non solo, valido certificato del casellario giudiziario, ovvero dei carichi pendenti) idoneo a fornire prova di quanto dal sottoscritto innanzi dichiarato.

Luogo e data,

Il/la dichiarante

numero ID incaricato

Allegato: documento di identità o passaporto in corso di validità.

# SNEP SpA

## DOMANDA DI NOMINA DI INCARICATO ALLE VENDITE A DOMICILIO

Sede legale: Viale Italia n. 1 56038 – Ponsacco Pisa Tel 0587 466220

Con l'invio della presente Domanda di Nomina, Lei chiede di essere nominato Incaricato alle Vendite a Domicilio di S N E P S p A società con Sede Legale: Viale Italia n. 1 56038 Ponsacco Pisa iscritta nel Registro delle Imprese di Pisa, secondo i Termini e le Condizioni riportate sul retro del presente documento. Le informazioni contrassegnate con asterisco (\*) sono obbligatorie; in mancanza delle stesse S N E P S p A non potrà prendere in considerazione la Sua Domanda di Nomina. Ogni altra informazione è facoltativa, ma ci permetterà di offrire un miglior servizio.

### DATI DEL SOGGETTO RICHIEDENTE:

\*Nome/Cognome: \_\_\_\_\_ \*Codice Fiscale: \_\_\_\_\_

\*Numero di partita IVA (se in possesso): \_\_\_\_\_ \*Data di nascita: \_\_\_\_\_

\*Luogo di nascita: \_\_\_\_\_ \*Cittadinanza: \_\_\_\_\_

\*Luogo di residenza (indirizzo completo, codice postale incluso): \_\_\_\_\_

\*Recapito telefonico: \_\_\_\_\_ \*Recapito telefonico cellulare \_\_\_\_\_

\*Indirizzo e-mail \_\_\_\_\_ @ \_\_\_\_\_ . \_\_\_\_\_

\*Nome dello Sponsor: \_\_\_\_\_ Numero ID dello Sponsor: \_\_\_\_\_

La informiamo che tutte le informazioni contenute nella presente Domanda di Nomina saranno raccolte e utilizzate da SNEP SpA nel rispetto delle leggi e delle disposizioni –anche regolamentari- vigenti in materia di protezione dei dati, come specificato nell' "Informativa" prevista all' Art.13 del Decreto Legislativo n. 196/2003, e successive modifiche ed integrazioni, allegato alla presente Domanda di Nomina (Allegato 5).

Lei dichiara di aver letto e compreso l' "Informativa" e, sottoscrivendo la presente Domanda di Nomina in calce alla presente pagina, Lei:

- autorizza, ai sensi dell' Art. 23 del Decreto Legislativo n. 196/2003, il trattamento dei Vostri dati personali, inclusi i dati sensibili (di seguito, congiuntamente, "i Dati"), ad opera da SNEP SpA S.r.l, per le finalità e secondo le procedure stabilite nella predetta "Informativa";
- qualora i Dati dovessero essere comunicati e trasmessi a terzi (sia persone fisiche che giuridiche) per le finalità e secondo le procedure stabilite nella predetta "Informativa", autorizzate espressamente la relativa comunicazione e trasmissione;
- ai sensi degli Art. 42 e seguenti del Decreto Legislativo n. 196/2003, autorizzate il trasferimento all'estero –ad altre Società appartenenti allo stesso gruppo societario di SNEP SpA,
- La preghiamo di utilizzare i caratteri maiuscoli e di utilizzare una penna a sfera, premendo adeguatamente. La preghiamo di inviare n° 2 originali della presente

Domanda di nomina a Snep SpA

Luogo e data \_\_\_\_\_

Il richiedente Incaricato alle Vendite a Domicilio

Sig. - Sig.ra \_\_\_\_\_  
(firma)

**ID Incaricato/Distributore**

TERMINI E CONDIZIONI APPLICABILI ALL'INCARICO DI INCARICATO ALLE  
VENDITE A DOMICILIO DI SNEP SpA

**1. Nomina. Oggetto del Contratto.**

- 1.1 Con l'invio della presente Domanda di Nomina (di seguito, anche la "Domanda di Nomina") in originale, da Lei sottoscritti ove indicato e siglati su ciascuna pagina, Lei chiede di essere nominato, ai sensi dell'Art. 19 del Decreto Legislativo n. 114/1 998 -come modificato dal Decreto Legislativo n. 59/2010-, degli Artt. 45 e seguenti del Decreto Legislativo n. 206/2005 (c.d. "Codice del Consumo"), nonché della Legge n. 173/2005, Incaricato alle Vendite a Domicilio (di seguito, anche l'"Incaricato") di SNEP SpA., avente Sede legale Viale Italia n. 1 56038 Ponsacco Pisa P.IVA 02142520507, iscritta nel Registro delle Imprese di Pisa n. 02142520507 REA PI-184479 (di seguito, anche "SNEP"), secondo i termini ed alle condizioni stabiliti nel presente documento (di seguito, i "Termini e Condizioni").
- 1.2 SNEP si riserva il diritto di accettare o rigettare la Domanda di Nomina da Lei inviata, a propria esclusiva discrezione, e pertanto, la Domanda si intende tacitamente accettata se entro 60 giorni ricevimento non venga respinta da parte di SNEP, quest'ultima La informerà per iscritto e Le rimborserà gli importi da Lei eventualmente corrisposti in relazione alla Domanda di Nomina da Lei inviata.
- 1.3 In qualità di Incaricato, Lei promuoverà, direttamente od indirettamente, la raccolta di ordini d'acquisto dei prodotti fabbricati, commercializzati e distribuiti da SNEP (qui di seguito, anche i "Prodotti") presso il domicilio dei consumatori, e nei luoghi dove i consumatori si trovino, anche temporaneamente, per motivi personali, di lavoro, di studio, di intrattenimento o di svago, ai sensi del documento denominato "Linee Guida per gli Incaricati e Piano Compensi", quivi allegato quale Allegato (di seguito, anche "il Piano").

**2. Documenti da trasmettere a mezzo lettera raccomandata AR**

a SNEP SpA Viale Italia n. 1 56038 – Ponsacco (Pisa):

1. Il presente contratto firmato in ogni pagina (1 copia)
  2. Fotocopia fronte retro di un documento in corso di validità + codice fiscale
  3. n.1 Foto tessera
- 2.2 Gli stranieri non Comunitari residenti in Italia devono inviare a SNEP anche copia di un regolare permesso di soggiorno emesso dalla Questura competente del Comune di residenza
  - 2.3 Coloro che risiedono nell'ambito dell'Unione Europea ("EU"), nell'ambito del "Trattato di Schengen", devono inviare a SNEP i certificati di residenza od i certificati di residenza permanente rilasciati dal Comune di residenza.

**3. Tesserino di Riconoscimento.**

- 3.1 A seguito dell'accettazione della Domanda di Nomina da parte di SNEP, quest'ultima Le rilascerà un tesserino di riconoscimento (di seguito, anche il "Tesserino"),  
Il tesserino dovrà essere mostrato ed esposto in modo visibile durante le operazioni di vendita ed i contatti con i consumatori.
- 3.2 Il Tesserino è valido per un (1) anno e deve essere da Lei distrutto al momento della cessazione, per qualsiasi motivo, del Suo incarico di Incaricato, o quando non sussistono più i requisiti di onorabilità di cui all'Art. 71 del Decreto Legislativo n. 59/2010. Qualora siffatti requisiti in qualsiasi momento non dovessero più essere soddisfatti da Lei e non dovessero più sussistere, Lei sarà tenuto ad informare SNEP immediatamente ed a cessare lo svolgimento della Sua attività di Incaricato.
- 3.3 Il termine di validità del Tesserino sarà esteso, annualmente, congiuntamente all'eventuale rinnovo del Suo incarico quale Incaricato di SNEP ai sensi dell'Art. 4.2., infra.

**4. Durata. Rinnovo dell'incarico.**

- 4.1 Il Suo incarico di Incaricato avrà la durata di n. 1 (un) anno, dalla Domanda di Nomina ai sensi dell'Art. 1.1., salvo il caso di cessazione anticipata dell'incarico stesso, da parte Sua ovvero di SNEP, ai sensi dell'Art. 14., infra.
- 4.2 Il Suo incarico sarà rinnovato per 1 (un) ulteriore anno, e così a seguire, a condizione che, entro il 10° (decimo) giorno lavorativo successivo alla scadenza del primo anno di durata del Contratto, Lei, provveda a effettuare le operazioni di rinnovo come richiesto dal suo back-office nel sito web <http://mysnep.com>.
- 4.3 Una volta espletate le operazioni di rinnovo le verrà rinnovato il tesserino.

## **5. Termini e condizioni applicate da SNEP alle vendite di Prodotti. Fatturazione.**

- 51 Lei è tenuto ad osservare le procedure, i termini e le condizioni generali di vendita applicati da SNEP (quivi allegati quale Allegato 3), quali modificati di volta in volta da SNEP ed a Lei comunicati. In caso di violazione degli obblighi stabiliti nel presente Art. 5.1., Lei sarà personalmente responsabile per qualsivoglia danno causato dalla Sua condotta non conforme con le anzidette procedure, termini e condizioni.
- 52 Una dettagliata descrizione dei Prodotti è disponibile nel sito web <http://mysnep.com>. La SNEP si riserva il diritto di cessare e/o sospendere la produzione ovvero la commercializzazione e vendita di una qualsiasi linea di Prodotti, nonché di modificare qualsivoglia linea di Prodotti, così come il listino prezzi applicato, a seguito di apposite comunicazioni pubblicate sul predetto sito Internet di SNEP. Per tale ragione, Lei è tenuto a prendere visione continuamente dell'anzidetto sito Internet ed a prendere, altresì, debita nota di qualsivoglia modifica eventualmente apportata da SNEP. SNEP, pertanto, non sarà vincolata ad alcun ordine di vendita da Lei raccolto presso i consumatori.
- 53 Lei non avrà il diritto di concordare con i consumatori alcuno sconto, riduzione di prezzo, ovvero dilazione di pagamento, neanche parziale, oltre i limiti stabiliti da SNEP.
- 54 Lei non potrà, salva preventiva autorizzazione scritta da parte di SNEP, raccogliere presso i consumatori alcun importo e/o corrispettivo in connessione agli ordini di acquisto che abbiano avuto regolare esecuzione.
- 55 Le vendite dei Prodotti ai consumatori saranno fatturate esclusivamente da SNEP.

## **6. Natura dell'incarico. Esclusione di rappresentanza.**

- 61 Nella Sua qualità di Incaricato, Lei opererà senza alcun vincolo di subordinazione, ai sensi dell'Art. 3, comma 3, della Legge n. 173/2005. SNEP, pertanto, non Le richiederà mai alcun impegno in termini di tempo e di esborsi economici fatta eccezione del rinnovo annuale per la gestione del suo back-office sul sito web <http://mysnep.com>, stabilite in 20€+iva annui per i distributori e 60€+iva per i supervisori da pagare in via anticipata a partire dall'inizio del 2° anno di esercizio, (il back-office è gratuito nel primo anno) né Le rifonderà le spese da Lei sostenute, ovvero la retribuirà per il tempo da Lei investito per lo svolgimento delle attività oggetto del presente Contratto.
- 62 Nulla di quanto riportato nella Domanda di Nomina potrà essere interpretato ed inteso al fine di dare origine ad alcun rapporto di lavoro subordinato, ovvero di agente di commercio, di procuratore d'affari, di partnership, di joint venture/commerciale, di franchising, di lavoro a progetto ("co.co.pro."), tra Lei e SNEP e le società facenti parte del gruppo societario al quale appartiene SNEP.
- 63 Lei non avrà la rappresentanza di SNEP, e, pertanto, non potrà stipulare contratti, ovvero assumere qualsivoglia obbligazione, in nome e per conto di SNEP.

## **7. Corrispettivi. Spese.**

- 71 A condizione che Lei agisca nel rispetto di quanto pattuito nel Contratto, Le verranno liquidati i corrispettivi meglio dettagliati nel Piano, a mezzo bonifico bancario sul c/c a Lei intestato.
- 72 I corrispettivi previsti dal Piano sono calcolati sulla base delle vendite dei Prodotti ai consumatori connesse agli ordini di acquisto sollecitati e raccolti da Lei e/o dagli Incaricati da Lei "sponsorizzati", che, accettati da SNEP, abbiano avuto regolare esecuzione.
- 73 Resta inteso che qualsivoglia spesa e/o esborso connesso allo svolgimento dell'attività stabilita nel presente Contratto rimarrà a Suo integrale carico.
- 74 Sui corrispettivi che dovessero essere a Lei liquidati da parte di SNEP in ossequio a quanto previsto nel presente Art. 7, SNEP applicherà la ritenuta a titolo d'imposta nel rispetto della normativa applicabile e, pertanto, corrisponderà, in Sua vece, all'Erario gli importi così trattenuti, agendo, quindi, quale "sostituto d'imposta". SNEP Le fornirà, entro le scadenze previste dalla normativa applicabile, le certificazioni dimostranti gli importi ritenuti e corrisposti all'Erario. Con la sottoscrizione del presente Contratto Lei autorizza espressamente SNEP ad applicare le ritenute anzidette sui Corrispettivi a Lei liquidati e, quindi, ad agire quale "sostituto d'imposta".



## **8. Riservatezza.**

- 81 Lei riconosce che SNEP è titolare di qualsivoglia informazione confidenziale e riservata, nonché dei segreti commerciali relativi ai Prodotti, alle strutture di vendita, ivi incluso, ma non solo, qualsiasi dato relativo ad altri Incaricati, nonché ai clienti (qui di seguito, le "Informazioni Riservate").
- 82 Lei riconosce che tutte le Informazioni Riservate resteranno di proprietà di SNEP e che, nella misura in cui Le viene consentito l'accesso o l'uso delle stesse nel corso della vigenza del Contratto, Lei utilizzerà le Informazioni Riservate esclusivamente con le modalità e per gli scopi previsti dal Contratto. Lei non cederà o divulgherà alcuna Informazione Riservata a terzi, compresi altri Incaricati, senza la preventiva autorizzazione scritta da parte di SNEP.
- 83 A seguito della cessazione, ovvero del mancato rinnovo, del presente Contratto per qualsiasi motivo, Lei restituirà a SNEP tutte le Informazioni Riservate eventualmente in Suo possesso su supporto cartaceo, elettronico, digitale ed informatico.
- 84 La violazione del presente obbligo di riservatezza da parte Sua causerà danni irreparabili a SNEP e darà diritto a quest'ultima di risolvere il Contratto, nonché di richiedere alle Autorità competenti l'emissione di provvedimenti, anche in via d'urgenza, al fine di evitare ulteriori divulgazioni di Informazioni Riservate, restando impregiudicato il diritto di SNEP di richiedere il risarcimento dei danni per la violazione del predetto obbligo.

## **9. Nome e marchi di SNEP.**

- 91 Lei si impegna a non registrare alcun marchio, nome commerciale o marchio distintivo di SNEP, né registrare o causare la registrazione di marchi, nomi commerciali o marchi distintivi che possano essere confusi con quelli di SNEP. Tale obbligo si applica anche alla registrazione di qualsiasi nome di dominio ("domain name").
- 92 Lei si impegna a non: utilizzare in modo improprio alcun marchio, nome commerciale o marchio distintivo di SNEP; ovvero: promuovere, vendere, utilizzare od associare in maniera ingannevole i prodotti od i servizi commercializzati od offerti da terzi con i marchi, i nomi commerciali od i marchi distintivi di SNEP.
- 93 A seguito della cessazione del presente Contratto per qualsiasi motivo, ovvero del mancato rinnovo dello stesso, il Suo diritto di utilizzare qualsiasi marchio, nome commerciale o marchio distintivo di SNEP cesserà immediatamente ed automaticamente.
- 94 Qualsiasi violazione, da parte Sua, degli obblighi stabiliti al presente Art. 9 causerà danni irreparabili a SNEP e darà diritto a quest'ultima di risolvere il presente Contratto, nonché di richiedere alle Autorità competenti l'emissione di provvedimenti, anche in via d'urgenza, al fine di evitare ulteriori violazioni dei suddetti obblighi, restando impregiudicato il diritto di SNEP di richiedere il risarcimento dei danni per tale violazione.

## **10. Materiale promozionale. Internet.**

- 101 SNEP Le fornirà tutte le informazioni e la documentazione relative ai Prodotti, quali, ma non solo, listini prezzi, prodotti omaggio, materiale pubblicitario e promozionale di cui potrebbe necessitare per l'esecuzione del Contratto.
- 102 Lei non sarà obbligato ad acquistare alcun quantitativo di tali prodotti, ovvero del materiale pubblicitario e promozionale predisposto da SNEP.
- 103 Lei non predisporrà, né utilizzerà, alcun materiale –oltre a quelli predisposti e/o pubblicati da SNEP- che appaia o si presenti come proveniente da SNEP.
- 104 Lei non promuoverà i Prodotti via Internet, attraverso social media e/o social network, né attraverso siti Internet dove la vendita o gli acquisti avvengono per aste (compreso, ma non solo, "eBay"),
- 105 Lei non modificherà il posizionamento dei risultati dei motori di ricerca di Internet a detrimento di SNEP e/o di qualsiasi altro Incaricato.



## **11. Obblighi ulteriori dell'Incaricato.**

- 11.1 Lei si impegna a rispettare le leggi e le disposizioni –anche regolamentari- vigenti durante lo svolgimento di qualsiasi attività oggetto del Contratto, comprese le leggi e disposizioni, anche regolamentari, a tutela del consumatore, ed a porre in essere tutti gli adempimenti di legge –sia fiscali (compresi quelli relativi all’IVA) che previdenziali/socio-contributivi- a Lei applicabili in relazione ai pagamenti ricevuti da SNEP.  
Con riferimento al trattamento fiscale, nonché previdenziale e socio-contributivo, a Lei applicabile in relazione all’attività oggetto del Contratto, Lei prende atto che:
- a. l’Art. 3 della Legge n. 173/2005 prevede che l’attività di Incaricato si considera svolta in maniera “occasionale” se il reddito annuo conseguito, derivante dall’attività di Incaricato, non sia superiore a 5.000,00 Euro netti (e, pertanto, non superiore a Euro 6.410,26 lordi, includendovi anche la riduzione forfettaria del 22%).  
La natura “occasionale” –se ricorre- della Sua attività di Incaricato implica che tutte le provvigioni corrisposte a Lei da SNEP non saranno soggette ad IVA.  
Qualora il Suo reddito annuo dovesse essere superiore all’importo anzidetto, Lei sarà tenuto a richiedere all’Agenzia delle Entrate l’apertura di apposita posizione/partita IVA (codice attività “46.19.02”), ai sensi dell’Art. 3 della Legge n. 173/2005 e della R.M. n. 18/E del 27/1/2006.  
Una volta aperta la posizione/partita IVA, la Sua attività verrà considerata come “abituale” e tutte le provvigioni a Lei corrisposte da SNEP saranno, quindi, assoggettate ad IVA come per legge;
  - b. Lei si impegna a comunicare prontamente a SNEP la cessazione della Sua posizione/partita IVA, così come qualsiasi modifica di siffatta posizione/partita IVA, a mezzo raccomandata A.R.  
Resta inteso che la chiusura della predetta posizione/partita IVA implicherà automaticamente l’immediata cessazione della Sua attività quale Incaricato qualora il Suo reddito annuo sia superiore alla suindicata somma di Euro 5.000,00 netti (e, pertanto, sia superiore ad Euro 6.410,26 lordi, includendovi anche la riduzione forfettaria del 22%);
  - c. una volta raggiunto, da parte Sua, l’importo del reddito annuo di cui al punto i) che precede, Lei provvederà alla Sua iscrizione alla c.d. Gestione Separata INPS di cui all’Art. 2, comma 26, Legge n. 335/1995, entro 30 (trenta) giorni dal momento in cui tali requisiti siano stati soddisfatti e comunicherà a SNEP gli estremi di tale iscrizione, ivi inclusa la relativa aliquota applicabile;
- 11.2 Lei comunicherà tempestivamente a SNEP –non appena i relativi importi saranno disponibili- i Suoi guadagni lordi annuali derivanti dall’attività di Incaricato alle Vendite a Domicilio svolta per SNEP, così come per qualsivoglia altra società e/o impresa. SNEP potrà richiederLe di volta in volta di verificare l’adeguatezza della Sua posizione fiscale e socio-contributiva in riferimento al Suo rapporto contrattuale con SNEP ed in riferimento a qualsiasi adempimento relativo a siffatta posizione, pur rimanendo Lei pienamente responsabile circa la regolarità della Sua posizione fiscale e socio-contributiva.
- 11.3 Lei non acquisterà alcun Prodotto al fine di manipolare, anche a Suo vantaggio, il sistema di compensi stabilito dal Piano.
- 11.4 Lei non potrà rivendere alcun Prodotto da Lei eventualmente acquistato.
- 11.5 Lei si impegna ad astenersi dal compiere qualsiasi azione che possa mettere a rischio la reputazione e l’immagine professionale ed imprenditoriale di SNEP, ovvero recare danno all’avviamento commerciale associato al nome ed ai marchi di SNEP, come, in via esemplificativa, screditare SNEP, i Prodotti, i suoi piani commerciali, nonché la posizione della stessa nell’ambito del settore di mercato in cui opera, ovvero le modalità di gestione e di amministrazione dell’attività da SNEP svolta. Lei si impegna a fornire prova del rispetto dell’impegno di cui al presente Art. 11.5 su semplice richiesta di SNEP, in qualsiasi momento.
- 11.6 Lei si impegna a non porre in essere e/o a promuovere alcuna iniziativa imprenditoriale, ovvero attività, illecita e/o illegittima. Le iniziative imprenditoriali e le attività illecite ed illegittime sono quelle proibite dalle leggi e dalle disposizioni – anche regolamentari- vigenti.
- 11.7 Lei non prenderà parte ad alcuna pratica commerciale ingannevole o scorretta.  
Si intende quale pratica commerciale ingannevole o scorretta quella definita come tale dalle leggi e disposizioni –anche regolamentari- vigenti, inclusa, ma non solo, qualsiasi pratica espressamente proibita ai sensi del Titolo III del Decreto Legislativo n. 206/2005, come modificato dal Decreto Legislativo n. 146/2007.
- 11.8 Lei non dovrà:
- a. indurre, o tentare di indurre, altri Incaricati a vendere prodotti diversi da quelli commercializzati da SNEP, ovvero offrire a qualunque altro Incaricato opportunità di guadagno differenti da quelle previste dal Piano;
  - b. indurre, o tentare di indurre, altri Incaricati a cambiare il proprio “sponsor”.

- 11.9 Qualora Lei inviti un potenziale Incaricato ad assistere alla presentazione dell'opportunità SNEP, Lei non dovrà, in tale occasione:
- dare l'impressione che tale opportunità rappresenti un'opportunità di assunzione;
  - lasciar intendere che l'invito si riferisca ad un "social event";
  - descrivere in modo non corretto l'invito come un sondaggio circa opinioni di mercato;
  - promuovere l'opportunità SNEP come un rapporto con un soggetto (persona fisica, ovvero giuridica) diverso da SNEP.
- 11.10 Al primo contatto con qualsivoglia potenziale cliente e/o Incaricato alle Vendite a Domicilio di SNEP Lei dovrà, immediatamente:
- presentarsi con il Suo nome e cognome;
  - far presente di essere un Incaricato e fornire informazioni relative ai Prodotti e –qualora richiesto l'opportunità SNEP;
  - far presente lo scopo di tale contatto ed incontro, ossia la vendita dei Prodotti e/o la presentazione al potenziale Incaricato dall'opportunità SNEP;
- 11.11 Nell'illustrare ad un potenziale Incaricato l'opportunità SNEP, Lei dovrà attenersi alle seguenti, fondamentali, "linee-guida":
- non riportare esempi e/o calcoli circa i possibili guadagni potenzialmente derivanti da siffatta opportunità che siano non veritieri, ovvero fuorvianti e/o ingannevoli;
  - utilizzare esclusivamente i materiali informativi predisposti od autorizzati da SNEP;
  - non dovrà garantire che l'utilizzo di uno specifico metodo e/o approccio e/o materiale sia maggiormente profittevole rispetto ad altri;
  - non dovrà lasciare intendere che un'attività di "sponsorizzazione" profittevole possa essere rappresentata dalla realizzazione di qualsivoglia "catena di Sant'Antonio", ovvero altra struttura e/o organizzazione e/o iniziativa c.d. "piramidale", nell'ambito delle quali gli unici prodotti acquistati e venduti siano quelli ceduti ad altri Incaricati appartenenti alle relative linee di "sponsorizzazione";
  - Lei non dovrà lasciar intendere che vi sia obbligo alcuno per gli Incaricati di acquistare i Prodotti, né lasciar intendere o suggerire che i guadagni in capo agli Incaricati possano derivare esclusivamente dall'acquisto dei Prodotti;
  - far presente che esistono specifici requisiti normativi per lo svolgimento dell'attività di Incaricato alle Vendite a Domicilio;
  - non lasciare intendere che SNEP rappresenti un'opportunità mediante la quale sia facile raggiungere il successo senza alcun esborso economico, sforzo o spendita di tempo e di attività da parte degli Incaricati;
  - non presentare il Piano, né sollecitare la partecipazione all'opportunità SNEP, attraverso l'invio "in massa" di e-mail o di altra corrispondenza, telemarketing, pubblicità anche su scala nazionale, comunicazioni elettroniche via computer, o attraverso altro mezzo di comunicazione in cui il contatto personale tra l'Incaricato/"sponsor" ed il potenziale Incaricato alle Vendite a Domicilio sia assente;
  - non lasciar intendere che vi siano zone e/o aree geografiche nelle quali gli Incaricati operino in esclusiva. A tale riguardo, Lei dà espressamente atto e riconosce che SNEP è libera di organizzare la propria rete commerciale su tutto il territorio Italiano nel modo che riterrà più opportuno, mediante vendita diretta, avvalendosi di più Incaricati, anche nei luoghi in cui Lei opererà. Per tutte le vendite promosse da tali Incaricati, anche nei luoghi suddetti, non Le sarà dovuta alcuna provvigione e/o compenso.
- 11.12 Lei non effettuerà alcuna promozione dei Prodotti che non sia accurata e veritiera quanto al prezzo, alle qualità, ai potenziali benefici ed alla disponibilità dei Prodotti stessi. In particolare, Lei non dovrà:
- rendere alcuna dichiarazione esagerata o priva di fondamento in riferimento ai Prodotti;
  - descrivere SNEP ed i Prodotti in modo non corretto e non veritiero quanto ai prezzi, alla qualità, agli standard di produzione, ai contenuti, alla linea di Prodotti, ovvero al luogo di produzione degli stessi;
  - affermare che i Prodotti presentino caratteristiche od effetti benefici che in realtà non presentano;
  - presentare SNEP ed i Prodotti in modo fraudolento, ovvero promuovere prodotti non confezionati e/o commercializzati da SNEP quali confezionati e/o commercializzati da quest'ultima.

## **12. Dichiarazioni dell'Incaricato.**

Con la sottoscrizione della Domanda di Nomina, Lei dichiara e garantisce a SNEP:

- i. di essere maggiorenne (ossia, di aver compiuto il diciottesimo anno d'età) e di essere in possesso della capacità di agire, oltre che di intendere e di volere;
- ii. di aver letto e compreso, nonché di accettare e di impegnarsi a rispettare integralmente, il contenuto dei documenti allegati alla Domanda di Nomina e che formano parte integrante ed essenziale di quest'ultima;
- iii. che i Suoi dati personali da Lei riportati nella Domanda di Nomina sono veritieri e corretti;
- iv. di essere in possesso dei requisiti di legge necessari ai fini della sottoscrizione del Contratto;
- v. di essere in possesso dei requisiti di onorabilità stabiliti nell'Art. 71 del Decreto Legislativo n. 59/2010 per lo svolgimento dell'attività prevista dal Contratto;
- vi. di non essere vincolato ad alcun soggetto terzo da alcun accordo di non concorrenza, o accordo limitativo di altro genere;

- vii. che lo svolgimento dell'attività oggetto del Contratto non è incompatibile, né genera alcun conflitto, neppure di interessi, con la Sua –eventuale- attività lavorativa e/o professionale e/o imprenditoriale, e che per lo svolgimento dell'attività di Incaricato Lei non necessita di alcuna autorizzazione, né consenso, da parte del Suo datore di lavoro e/o del Suo socio, ovvero di altro soggetto;
- viii. relativamente al corrente anno:

### **ADEMPIMENTI FISCALI E PREVIDENZIALI**

La natura della predetta attività è ex lege presunta di carattere occasionale sino al conseguimento di un reddito annuo specifico non superiore a 5.000 euro (€ 6.410,26 di provvigioni percepite anche da più committenti, al netto della deduzione forfettaria del 22%). Il reddito così percepito, sconta una imposizione sostitutiva e non è quindi soggetto a obbligo dichiarativo e/o cumulo con redditi di altra natura.

**IVA:** Qualora si verificano le circostanze che lo richiedano, e comunque al superamento nel corso di un anno solare del predetto limite, Lei dovrà procedere alla apertura di Partita Iva con il codice Ateco 46.19.02 con descrizione: incaricato alla vendita porta a porta (art. 3, c. 3. L. 173/2005) e a comunicare alla nostra Società il numero di Partita IVA che le verrà attribuito, prima di poter proseguire l'attività. Da tale momento le provvigioni dovranno essere assoggettate ad Iva secondo l'aliquota vigente e da Lei fatturate a SNEP anche eventualmente delegando la società alla emissione del documento in Sua vece e conto. Ove Lei sia già in possesso di partita iva, con diverso codice attività, come indicata nel frontespizio, dovrà comunicare la variazione/integrazione di attività agli Uffici competenti.

**PREVIDENZA:** analogamente dovrà provvedere alla iscrizione (da effettuarsi esclusivamente on line sul sito [www.inps.it](http://www.inps.it)) alla Gestione Separata INPS di cui alla Legge 335/1995.

**RITENUTE:** sui compensi provvigionali (anche in natura) comunque dovuti e maturati SNEP opererà la ritenuta di imposta di cui al 6° comma dell'articolo 25-bis Dpr 600/73 nella misura e modalità pro tempore vigenti e, ove dovuto, tratterà la quota a Suo carico (1/3) del contributo alla Gestione Separata Inps di cui all'articolo 2, 26° comma L. 335/95 e articolo 44 D.L. 269/03, nei limiti del massimale vigente, e che sarà versata all'Istituto unitamente alla quota dei 2/3 a carico della società incaricante. Lei esonera espressamente la Società da qualsiasi responsabilità, civile e/o penale, nel caso di contestazioni, da parte di organismi competenti, inerenti a presunte irregolarità della Sua personale posizione fiscale/previdenziale nel caso di mancato rispetto da parte Sua degli adempimenti sopra indicati e a Lei richiesti.

LEI DICHIARA E CONFERMA:

Ai fini dell'iscrizione e del versamento dei contributi alla Gestione Separata INPS di cui all'art. 2, comma 26, Legge n. 335/1995, di

- avere
- non aver (barrare la scelta)

superato nel corso del corrente anno un reddito complessivo di euro 5.000,00 derivante dall'attività di incarico alla vendita diretta (considerando il 78% delle provvigioni percepite nell'anno) e di lavoro autonomo occasionale, svolte anche per più committenti.

(a)  che i compensi LORDI ad oggi eventualmente percepiti da altri committenti ammontano a € \_\_\_\_\_.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente per iscritto alla Società il superamento del tetto dei 5.000,00 euro sopra riportato non appena raggiunto nell'anno in corso, e, nel caso di prosecuzione del rapporto, per gli anni successivi.

#### **DA COMPILARE SOLO DA CHI HA BARRATO LA CASELLA "AVERE"**

(b) Conferma di avere provveduto alla iscrizione on-line alla Gestione Separata Inps e AI FINI DELLA MISURA DEL CONTRIBUTO dichiara di

- NON essere iscritto ad altra forma di previdenza obbligatoria e NON essere pensionato
- ESSERE ISCRITTO ad altra forma di previdenza obbligatoria o già titolari di pensione, diretta o indiretta

### **13. Cessione del Contratto.**

Il Contratto non può essere da Lei ceduto – neppure in parte - a terzi senza il preventivo consenso scritto di SNEP.

### **14. Recesso. Risoluzione anticipata. Mancato rinnovo dell'incarico.**

- 141 Lei potrà liberamente rinunciare al Suo incarico di Incaricato anche per fatti concludenti, così come SNEP potrà revocare il Suo incarico a mezzo comunicazione scritta, senza obbligo di fornire giustificazione alcuna.
- 142 Ai sensi dell'Art. 4, comma 3, della Legge n. 173/2005, Lei potrà rinunciare al Suo incarico, senza alcuna penale, ovvero responsabilità contrattuale a Suo carico, e senza dover fornire alcuna giustificazione, informando SNEP, mediante comunicazione scritta a mezzo raccomandata A.R., della Sua volontà di rinunciare al Suo incarico entro 10 giorni dalla stipula dal contratto da incaricato. In caso di Sua rinuncia all'incarico ai sensi del presente Art. 14.2, Lei dovrà restituire a SNEP, a Sue cura e spese, entro 30 giorni qualsivoglia Prodotto e/o materiale a titolo di campionario da Lei acquistato in relazione al Suo Incarico. Una volta ricevuti siffatti Prodotti e materiali, SNEP provvederà a rimborsarle gli importi da Lei corrisposti per l'acquisto degli stessi, a condizione che tali Prodotti e materiali siano integri.
- 143 Risoluzione anticipata del Contratto.  
Ai sensi e per gli effetti dell'Art. 1456 del Codice Civile, il Contratto si intenderà risolto qualora si verifichi uno dei seguenti eventi;
- Qualora Lei violi taluno degli obblighi di cui agli Artt. 5.1., 5.4., 5.5. ("Termini e condizioni delle vendite. Fatturazione"); 6.3. ("Esclusione di rappresentanza"); 8.2. ("Riservatezza"); 9.1. e 9.2. ("Nome e marchi commerciali di SNEP"); 10.3., 10.4. e 10.5. ("Materiale promozionale. Internet"); 11. ("Obblighi ulteriori dell'Incaricato."); 13. ("Cessione del Contratto") che precedono;
  - Qualora Lei non soddisfi più i requisiti di onorabilità stabiliti nell'Art. 71 del Decreto Legislativo n. 59/2010;
  - in caso di inesattezza –anche parziale- dei contenuti delle Sue dichiarazioni previste dagli Artt. 2.1, 12i), 12iii), 12iv), 12v), 12vi), 12vii) e 12viii), che precedono;
  - iv) in caso di Sua "inattività" per 12 (dodici) mesi consecutivi.
- 144 Mancato rinnovo dell'incarico.  
In caso di mancato adempimento annuale di rinnovo dall'Art. 4.2., sopra, e/o in caso di mancato soddisfacimento, da parte Sua, dei requisiti di onorabilità summenzionati, l'incarico oggetto del Contratto verrà sospeso fino a quando non verranno soddisfatti tutti i requisiti richiesti.
- 145 Ai sensi dell'Art. 4, comma 6, della Legge n. 173/2005, in aggiunta al diritto di recesso previsto all'Art. 14.2., sopra, Lei avrà diritto, al momento della cessazione del Suo incarico, per qualsiasi motivo, di restituire a SNEP, a Sua cura e spese, qualsiasi Prodotto e materiale a titolo di campionario eventualmente in Suo possesso, purché siffatti Prodotti e materiali siano integri, nonché al rimborso di un importo non inferiore al 90% del prezzo originale di tali Prodotti e materiali, entro 30 (trenta) giorni dall'avvenuta restituzione, a SNEP, degli anzidetti Prodotti e materiali.

### **15. Privacy.**

I Suoi dati personali saranno raccolti ed utilizzati da SNEP nel rispetto delle leggi e delle disposizioni –anche regolamentari- vigenti in materia di protezione dei dati ("privacy").

La c.d. "Informativa" prevista dall'Art. 13 del Decreto Legislativo n. 196/2003 viene quivi allegata quale Allegato 5.

### **16. Completezza dell'accordo.**

Il Contratto ed i relativi Allegati costituiscono l'integrale accordo tra le Parti circa l'oggetto del Contratto.

### **17. Legge applicabile.**

Il Contratto ed il relativo incarico di Incaricato sono disciplinati dalla legge Italiana.

Per quanto non espressamente previsto nel Contratto, si applicano le disposizioni di legge e regolamentari in materia.

### **18 Foro competente.**

Salva l'applicazione di norme inderogabili di legge, il Tribunale di Pisa avrà esclusiva competenza per tutte le controversie aventi ad oggetto l'interpretazione, l'esecuzione e la cessazione del presente Contratto.

Luogo e data,

SNEP SpA  
L' Amministratore Delegato  
**Giorgio Burgalassi**



Il richiedente Incaricato alle Vendite a Domicilio

Sig./Sig.ra \_\_\_\_\_

Ai sensi e per gli effetti degli Artt. 1341 e 1342 del Codice Civile, le Parti dichiarano di accettare espressamente i seguenti Articoli del Contratto: 1.1. ("Nomina. Oggetto del Contratto"); 4.2. ("Durata. Rinnovo dell'incarico"); 5.1. e 5.4. ("Termini e condizioni applicate da SNEP alle vendite di Prodotti. Fatturazione"); 6.3. ("Esclusione di rappresentanza."); 8. ("Riservatezza"); 9. ("Nome e marchi di SNEP."); 11.3. e 11.4. ("Obblighi ulteriori dell'Incaricato."); 13. ("Cessione del Contratto"), 14.1., 14.3. e 14.4. ("Recesso. Risoluzione anticipata. Mancato rinnovo") e 18. ("Foro competente").

SNEP SpA  
L'amministratore delegato  
**Giorgio Burgalassi**



Il richiedente Incaricato alle Vendite a Domicilio

Sig./Sig.ra \_\_\_\_\_



SNEP SpA Viale Italia 1 Tel. 0587 466220 Fax 0587 735766 Cap 56038 – Ponsacco Pisa Italy  
P.I.v.a 02142520507

[www.mysnep.com](http://www.mysnep.com)